

電源コード用端子で
国内シェアナンバーワンに

当社は一九六三年の会社設立以来、国内シェア第一位を獲得した祖業の電源コード用端子、電源コード用端子の製造装置である自動圧着機、さらには太陽光発電関連機器の製造を手掛けてまいりました。日本のものづくりが衰退する中、国内製造にこだわり、高水準の技術を蓄積してきたことでお取引先の信頼を重ね、おかげさまで本年、設立六十周年の節目を迎えることができました。

英知と創造と努力

私の父より引き継いだ「英知と創造と努力により良い製品を生み出そう」という経営理念です。厳しい経営環境や目まぐるしい社会変化の中、創業の原点ともいえるこの理念の下で果敢に業容を拡大してきた結果、現在年商約三十億円、従業員数約九十名、中国やラオスにも拠点を擁する中堅メーカーへと成長を果たすことができました。

至りました。さらに、端子の製造に必要な一連の工程をすべて自動で行える自動圧着機を開発したことにより、電源コード用端子においては国内シェア六〇七割を占めるトップメーカーになったのです。

——乗り越えられない試練は
与えられない

私が他社勤務を経て当社に入社したのは一九九六年、二十九歳の時でした。後を継いでほしいと言われたことはありませんでしたが、日々経営に邁進する父の背中を見て、力になりたいという思

いがいつしか芽生えていたのです。父から学んだことは、とにかく何でもよいから自信をつけよということでした。自分も最初はすべてにおいて自信がなかった。しかし、何か一つでも得意なものを見つけたら、それを次に繋げていくことによって少しずつ自分の中で自信を育てることができたというのです。

当社においては、その得意なものが電源コード用端子の自動圧着機であり、そうした技術の蓄積があったからこそ太陽光発電という新しい成長分野への進出を遂げることができたといえます。その父も、私が入社して五年後の二〇〇一年、

本を読み漁りました。

そんな時期に、お世話になっていた税理士の方からご紹介いただいたのが『致知』でした。記事の一字一句がすべて新鮮で、不安でいっぱいだった私の心を読む度に明るく照らしてくれました。『致知』を通じて得た一番の学びは、神様はその人が乗り越えられない試練は与えないということです。それまでの自分は、経営の重責に押し潰されそうな自分を不幸者と思いついていました。けれども『致知』を読むことで、自分の境遇を前向きに受け止めることができるようになったのです。

——山高ければ谷深し
決して危機感を失うな

社長就任後、当社はITバブルの崩壊、リーマン・ショック、東日本大震災、コロナ禍等々、これでもかというくらいに次々と厳しい試練に見舞われてきました。しかし、その都度不思議な追い風に恵まれて窮地を脱してこられたのも、そうした学びのおかげかもしれません。

特に二〇〇八年のリーマン・ショックは、当社の新しい経営年度がスタートする前日に発生したため、赤字額は過去最大に膨れ上がりました。ところが半年経った頃、FIT (Feed In Tariff) 再生可能エネルギーの普及を目的とした固定価格買取制度がスタートしたおかげで、当社の太陽光関連事業に特需が起こり、土壇場で赤字を一気に解消することができました。

その後太陽光関連事業は、日本政府が発表した「二〇五〇年カーボンニュートラル宣言」を追い風にさらに拡大しており、当社事業の大きな柱になっていきます。

私はこうした体験を踏まえ、平素からよいものづくりに真摯に取り組んでいけば、どんなピンチに陥っても必ずチャンスが巡ってくることを確信しています。同時に、仮に業績がよくても「山高ければ谷深し」と決して危機感を失うことのないよう全社を、そして自分自身を戒めています。

十年前の二〇一三年に設立五十周年の節目を迎えた時、私は次なる百周年の節目を見据えつつ、まずは翌年の五十一周年を無事に迎えようと社員に呼びかけました。その時から毎年掲げようになったのが「リ・スタート」というスローガンです。社会の変化は年々スピードを増しており、きょうの正解が明日の正解であり続ける保証は決してありません。過去の成功体験に胡座を掻くことなく挑戦を続け、五十一周年の次は五十二周年、五十三周年と、一年一年を大切に積み上げてきた結果、冒頭に記したように本年六十周年の節目を迎えることができたのです。

その一環で、部門の垣根を越えたアイデア会議を定期的開催し、次代の核となる新しい事業の柱を模索。その一例が防災分野です。ソーラー浄水システム・SOLAMIZUは、災害時に川などの水をポンプで汲み上げ、フィルターを通して飲料用に浄水できるシステムです。ポンプや浄水の電源として太陽光を使用しているため、非常用の電源も確保できることに注目が集まり、これを受けてさらに試作・改良を重ねています。

取材・執筆／致知編集部

当たり前にしてきた私の父は、母親に業をさせたい一心で、夜学に通いながら一所懸命に同社で働いてきた苦勞人です。そして一九六三年、二十五歳の時に当社を設立したのです。

当初は引き続き船舶用ソケットの製造を手掛けていましたが、あいにく需要が低迷。ある方からの助言をもとに、電源コード用端子の製造を主業務として手掛けるようになりました。

木谷電器株式会社
代表取締役
木谷健一郎



六十二歳で他界しました。会社設立当初から、体調を顧みる余裕もないほどハードワークを重ねてきたことが禍し、長年持病と闘いながら経営の重責を担っていたのです。

その時私は三十四歳。父を失う日が確実に訪れることは覚悟していたものの、己の肩のしかかっていた重圧は予想を遥かに超えるものでした。後継社長として何を為すべきか。足元の経営施策については先輩役員と共に合議制で決めていくとして、まず何をおいても自分の中に社長としての精神的な柱を打ち立てることが重要と考え、松下幸之助さんや稲盛和夫さんなどの名経営者の

金属プレス製品製作で
お客様の声に応え続けて

60年

これからも皆さまに喜ばれ、
社会に貢献できる企業を目指す所存です。

災害用ソーラー浄水機ソラミズ
使用動画はこちら

木谷電器株式会社
KITANI ELECTRIC CO., LTD.

〒573-0102 大阪府枚方市長尾家具町1-13-3
TEL: 072-855-1492 FAX: 072-850-7655
http://kitanidenki.co.jp/